



CẬP NHẬT PHÁP LUẬT



Mô hình liên thông hoà giải và trọng tài

[Xem tại đây](#)

Rajah&Tann
LCT Lawyers
Vietnam

Quy trình mới để phát triển năng lượng mặt trời trên mái nhà tại Việt Nam

[Xem tại đây](#)

nhquang&associates

Khung pháp lý mới về lựa chọn nhà đầu tư thực hiện dự án đầu tư kinh doanh

[Xem tại đây](#)

HOẠT ĐỘNG NỔI BẬT

Chủ tịch Nguyễn Hưng Quang trình bày tham luận tại Hội thảo khoa học “Hoàn thiện hệ thống pháp luật trong lĩnh vực văn hóa, giáo dục, y tế đáp ứng yêu cầu phát triển đất nước trong kỷ nguyên mới” do Bộ Tư pháp tổ chức

[Xem tại đây](#)

HGV Nguyễn Tuấn Phát và HGV Trần Anh Tuấn chia sẻ tại Talkshow "Xu hướng giải quyết tranh chấp thay thế, tác động của AI và kỹ năng cần có của sinh viên luật" tại Trường Đại học Ngoại thương (FTU)

[Xem tại đây](#)

NHỮNG VẤN ĐỀ VỀ HOÀ GIẢI VÀ ADR

Hoà giải tranh chấp đầu tư quốc tế trong xu hướng cải cách hệ thống giải quyết **tranh chấp đầu tư ISDS**: Kinh nghiệm quốc tế và hàm ý đối với Việt Nam

[Xem tại đây](#)

GÓC GIỚI THIỆU HOÀ GIẢI VIÊN



HGV. TRẦN THUỶ GIANG

Nhấp vào tên để xem CV Hoà giải viên

Hoà giải viên Trung tâm Hoà giải Thương mại Quốc tế Việt Nam (VICMC)

Thành viên HĐQT kiêm thành viên UBKT, Tổng Công ty IDICO

“Qua hơn 20 năm làm M&A và quản trị doanh nghiệp, tôi hay đùa rằng M&A giống như "làm mai mối": hai doanh nghiệp tìm hiểu nhau, định giá, rồi cùng ký một bộ hợp đồng dày cộm mà cả hai đều mong không bao giờ phải mở ra đọc lại.

Nhưng thương trường luôn có những biến số mà không hợp đồng nào lường hết: thị trường đổi chiều, dự án chậm tiến độ, người chủ chốt rời đi... Và thế là ở đâu đó, một hợp đồng bị lôi ra đọc lại giữa đêm, mỗi bên đều tin vào lý lẽ của mình.

Đó là lý do tôi trở thành Hoà giải viên. Hóa ra tôi vẫn làm nghề cũ, chỉ khác con đường: ngày trước tôi giúp hai bên tìm đến nhau, nay giúp họ tìm lại tiếng nói chung. HGV không tuyên đúng sai, chúng tôi giúp mỗi bên nghe được những điều phía bên kia thực sự muốn

nói, thường không nằm trong hồ sơ khởi kiện.

Ra tòa dĩ nhiên có thể thắng. Nhưng sau vài năm theo kiện, chi phí tốn kém và quan hệ kinh doanh không còn, nhiều người tâm sự rằng chiến thắng ấy có vị hơi... đắng.

Hòa giải thì kém kịch tính hơn nhiều: không phiên xử, không "drama" trên báo, chỉ có hai doanh nghiệp bắt tay nhau rời phòng họp. Với tôi, đó mới là cái kết có hậu cho những cuộc "hôn nhân" trên hợp đồng."



LS.HGV. TRẦN THỊ HƯƠNG

Nhấp vào tên để xem CV Hoà giải viên

Phó Trưởng Ban đối ngoại Trung tâm Hoà giải Thương mại Quốc tế Việt Nam (VICMC)
Công ty TNHH Tư vấn đầu tư AiiP

"Cách tiếp cận hòa giải của HGV Trần Thị Hương chủ yếu dựa trên việc xây dựng mối quan hệ. Đối với cô, dường như rất khó để một hòa giải viên có thể làm việc hiệu quả nhất với mọi người về các vấn đề ảnh hưởng đến cuộc sống và doanh nghiệp của họ mà không tập trung vào việc thiết lập mối quan hệ và tôn trọng lẫn nhau. Chuẩn bị với các bên có thể rất quan trọng. Kiên nhẫn để cho phép các bên đi đến kết luận của họ về những gì sẽ làm việc và những gì sẽ không. Sự kiên trì để đảm bảo rằng tất cả các tuyến đường đã được theo dõi trước khi kết thúc các cuộc thảo luận."

Trung tâm Hoà giải Thương mại Quốc tế Việt Nam (VICMC) luôn nỗ lực hướng tới mục tiêu cung cấp cho cộng đồng kinh doanh các dịch vụ giải quyết tranh chấp bằng hoà giải một cách chuyên nghiệp và hiệu quả nhất.

Trân trọng,

TRUNG TÂM HOÀ GIẢI THƯƠNG MẠI QUỐC TẾ VIỆT NAM

T: 0862 399 188

E: banthuky@vicmc.vn

W: <https://vicmc.vn>